

# Export 45

L'EXPORT IN 45 MINUTI



Dialoghi, esperienze, riflessioni  
punti di vista sui modi di fare Export

**DIGIT**  
**EXPORT**

WEBINAR

## Export 45 | E-COMMERCE E FISCALITA': COME VENDERE IN EUROPA E UK



6 APRILE 2023 / ORE 16.00-17.00

**PROMOS**  
**ITALIA**  
BE GLOBAL

# Di cosa parleremo?

Malgrado l'avvenuta uscita dal mercato unico europeo, il Regno Unito si conferma uno tra i principali partner commerciali per il nostro Paese e tra i maggiori mercati di sbocco per le esportazioni italiane.

Da una prima analisi dello stato dell'eCommerce con relativi dati e scenari, il webinar aiuterà le PMI nel comprendere il mercato britannico, attraverso anche un quadro normativo-fiscale (adempimenti IVA/OSS/IOSS e sistema di IVA posticipata UK), per poter vendere online in modo conforme in UK e in Europa. Il talk fornirà, inoltre, utili spunti per orientare le proprie strategie di espansione sul mercato focus anche attraverso l'analisi di alcuni *business case history* di successo.

Interviene:

•**Agostino Acierno- Account Manager Avask Group**

---

**E-Commerce e Fiscalità: come vendere in Europa e UK**  
**6 Aprile 2023**

**Export 45**   
L'EXPORT IN 45 MINUTI

**PROMOS**  
**ITALIA**  
BE GLOBAL



# Chi siamo e cosa facciamo

**Promos Italia - Agenzia italiana per l'internazionalizzazione** è la struttura del sistema camerale italiano, partecipata dalle camere di commercio di Bergamo, Caserta, Catanzaro-Crotone-Vibo Valentia, Cosenza, Genova, Milano-Monza Brianza-Lodi, Modena, Pordenone - Udine, Ferrara-Ravenna, Salerno, Sondrio, Toscana Nord Ovest, Umbria e da Unioncamere, Unioncamere Lombardia e Unioncamere Emilia-Romagna.

Supportiamo il processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane e favoriamo il successo del Made in Italy nel mondo.



## KNOW how!

Formazione e servizi di primo orientamento



## MATCH it!

Servizi specialistici di business matching



## GO digital!

Attività di supporto all'export digitale



# Cosa facciamo

Offriamo servizi di informazione, formazione e primo orientamento, garantendo la possibilità di intraprendere un percorso completo: **dalla strategia per un export efficace fino all'incontro con controparti estere** ad alto potenziale.

**Informazione specialistica, formazione qualificata, assistenza strategica** per l'individuazione della giusta controparte nel mercato, organizzazione di incontri **b2b in Italia e all'estero** con operatori qualificati e soluzioni per il **digital export** sono solo alcuni dei servizi che proponiamo alle PMI per rendere internazionale il loro business.



## KNOW how!

Informazione e Formazione (NIBI), servizi di primo orientamento, pareri degli esperti (Infoexport), approfondimenti



## MATCH it!

Servizi specialistici di business matching. Ricerca partner, incontri d'affari, Inbuyer, percorsi di accompagnamento sui mercati esteri



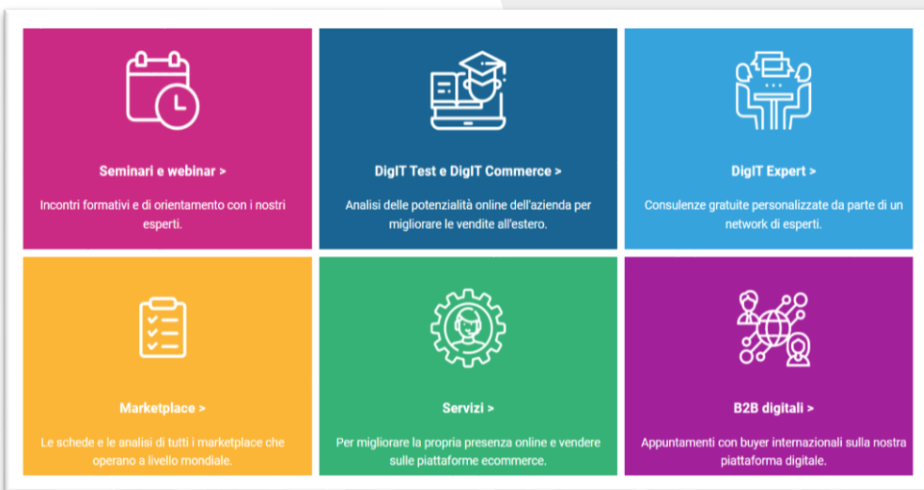
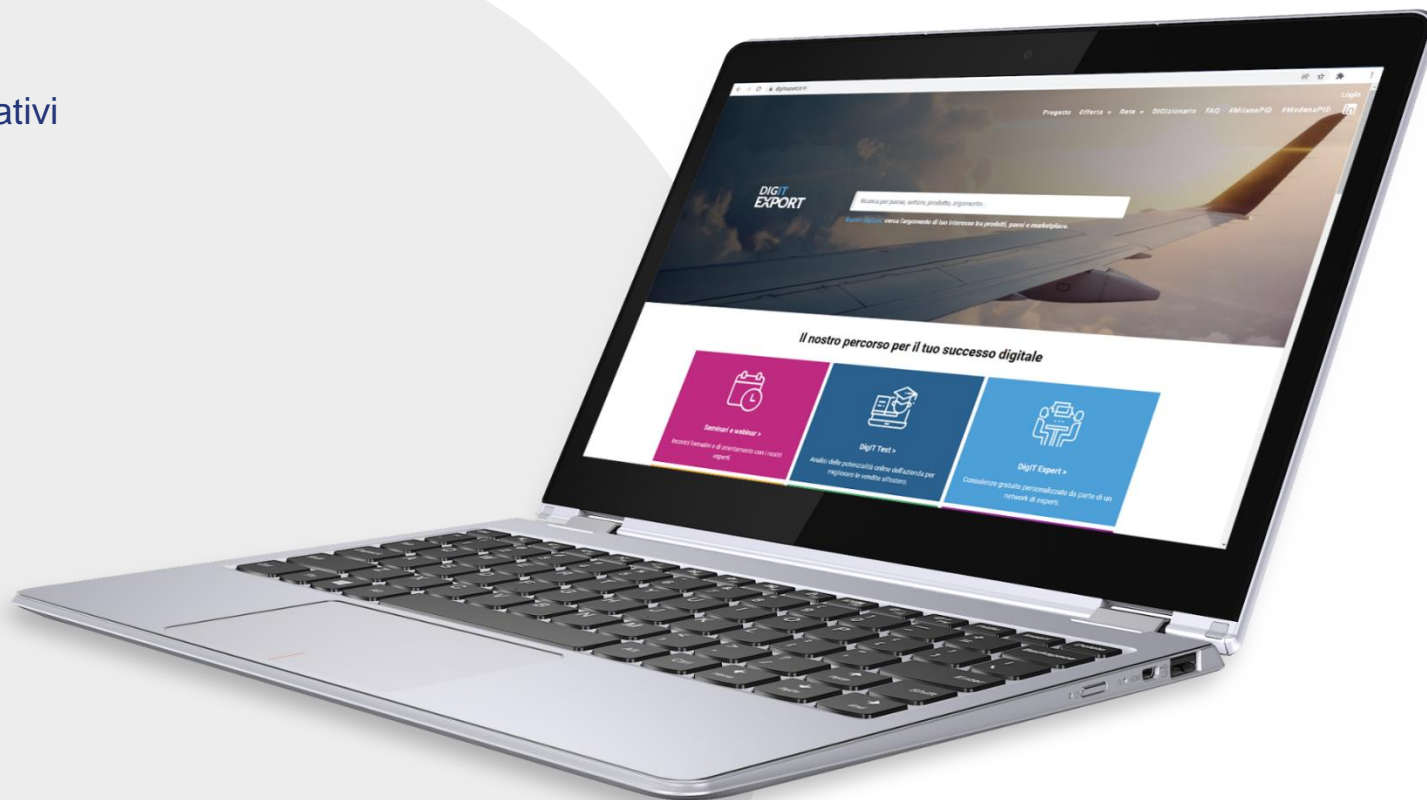
## GO digital!

Attività di supporto all'export digitale. Informazione, orientamento, confronto, servizi digitali

# DigIT Export

DigIT Export è la piattaforma online dedicata ai temi relativi all'export digitale, dove sono ospitati:

- + **Contenuti e approfondimenti.**
- + **Servizi di assistenza di primo livello.**
- + **Seminari/webinar informativi e formazione.**
- + **Servizi di supporto alle imprese con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri**
- + **Servizi del Punto Impresa Digitale della CCIAA di Milano Monza Brianza e Lodi**
- + **Servizi del Punto Impresa Digitale della CCIAA di Modena**



Così le aziende potranno trovare **in un solo luogo** tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web.

Visita il sito:  
<https://digitexport.it>

**DIGIT**  
**EXPORT**

**PROMOS**  
**ITALIA**  
BE GLOBAL

# DigIT Test

DigIT Test è il nostro tool di **assessment della propensione all'export digitale**.

Le aziende, in pochi click, possono misurare la propria **propensione all'utilizzo del digitale nei loro processi di internazionalizzazione** e ricevere un **report** della propria **presenza online**, che analizza i diversi canali digitali e fornisce suggerimenti per migliorare il proprio posizionamento.

Per maggiori informazioni si rimanda al link qui riportato:

**DigIT  
Test**

# DigIT Commerce

DigIT Commerce è il nostro tool di **assessment della maturità digitale di un e-commerce aziendale**.

Rispondendo a poche domande le imprese possono valutare il proprio e-shop e capire **come migliorarne le prestazioni di vendita sui mercati internazionali**.

Al termine della compilazione del test le imprese ricevono un **report** che analizza i diversi canali digitali e fornisce suggerimenti per valutare la più opportuna strategia di miglioramento.

Per maggiori informazioni si rimanda al link qui riportato:

**DigIT  
Commerce**

# DigIT Social

DigIT Social è nuovo **tool di assessment del livello di maturità dei canali social di un'impresa**.

Rispondendo ad un breve questionario, lo strumento permette ricevere un report di analisi della propria presenza sui social per comprendere come migliorare l'utilizzo dei social nell'ottica di commercializzazione e promozione sui mercati esteri.

Per maggiori informazioni si rimanda al link qui riportato:

**DigIT  
Social**

# DigIT Expert

DigIT Expert è un servizio di prima assistenza virtuale che permette alle aziende di accedere a una rete di esperti.

Nello specifico l'azienda può:

- + **Selezionare la tematica d'interesse**
- + **Consultare il profilo e l'agenda dell'esperto**
- + **Fissare un appuntamento gratuito di 30 minuti**
- + **Porre gratuitamente un quesito scritto all'esperto**

Le tematiche principali sono: digital business plan, ecommerce strategy, digital marketing, logistica e pagamenti per l'ecommerce, proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR.

Il servizio è rivolto ad aziende delle province di Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno, Sondrio, Toscana Nord-Est, Umbria. Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio. E' previsto un numero massimo di consulenze per ciascuna provincia.



DIGIT  
EXPERT

**Visita il sito:**

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>



# InBuyer

InBuyer è un format offerto da Promos Italia in collaborazione con le Camere di Commercio, che supporta le aziende italiane nel **processo di internazionalizzazione** tramite **appuntamenti on-line di business matching** con una selezione di **qualificati operatori esteri**.

Il servizio è erogato tramite la **nuova piattaforma BMATCH**. Il tool è stato **appositamente sviluppato** per permettere alle aziende iscritte di:

- **creare una vetrina virtuale** e mettere in mostra i propri prodotti;
- **ricercare e contattare possibili controparti estere** di interesse durante eventi settoriali;
- **realizzare incontri virtuali B2B 1:1**, gestendo l'agenda appuntamenti in autonomia.

Il servizio è **gratuito** e si sviluppa su di un **calendario di appuntamenti** lungo tutto l'anno.

I nostri contatti:

**[incomingbuyer@promositalia.camcom.it](mailto:incomingbuyer@promositalia.camcom.it)**



Per maggiori informazioni visita il sito:  
<https://www.inbuyer.it>



# InBuyer

## Calendario iniziative digitali InBuyer 2023

*le date sotto indicate potrebbero subire modifiche*

- InBuyer Food (18-20 aprile)
- InBuyer Furniture (9-11 maggio)
- InBuyer Wine & Spirits (16-18 maggio)
- InBuyer Tourism (30 maggio – 1 giugno)
- InBuyer Construction (14-15 giugno)
- InBuyer Cosmetics (27-29 giugno)
- InBuyer Packaging (5-6 luglio)
- InBuyer MICE Tourism (19-21 settembre)
- InBuyer Mechanical Subcontracting (27-28 settembre)
- InBuyer Naval (tbd, ottobre)
- InBuyer Turismo (3-5 ottobre)
- InBuyer Fashion (10-12 ottobre)
- InBuyer Food (24-26 ottobre)
- InBuyer Arredo CLAB (14-16 novembre)
- InBuyer Wine & Spirits (21-23 novembre)



Per maggiori informazioni visita il sito:  
<https://www.inbuyer.it>



# FINANZA AGEVOLATA

WEBINAR GIOVEDÌ 13 APRILE ORE 16.30

Contributi alle imprese per contrastare gli impatti negativi generati dalla BREXIT

- **Beneficiari:** le imprese private iscritte nel Registro delle Imprese, danneggiate dal recesso del Regno Unito dall'Unione europea
- **Tipologia di contributo:** rimborso a **fondo perduto** nell'ambito del regime "de minimis"
- **Iniziativa ammissibili:** attività che l'impresa ha realizzato per contrastare l'impatto negativo della Brexit nel periodo compreso tra 1° gennaio 2020 e la data di presentazione della Proposta di Finanziamento di importo complessivo non inferiore a 10.000 euro
- **Modalità e tempi di presentazione delle proposte:** le imprese, pena l'inammissibilità, potranno presentare le proposte di finanziamento utilizzando la Piattaforma <https://bandi.agenziacoessione.gov.it/> a partire dalle **ore 12:00 del giorno 13 aprile 2023**

# I prossimi appuntamenti...

**06**  
Aprile  
2023

Evento informativo  
Focus paese

**Export 45 | E-Commerce e  
Fiscalità: come vendere in Europa  
e UK**

dalle 16:00 alle 17:00

Online

**12**  
Aprile  
2023

Evento informativo  
Export digitale

**Genova | Sostenibilità nell'export:  
come l'intelligenza artificiale sta  
guidando le imprese verso un  
futuro più verde e redditizio**

dalle 9:30 alle 13:00

In presenza

**18**  
**20**  
Aprile  
2023

Business matching  
Incoming

**InBuyer Food**

dalle 9:00 alle 18:30



**18**  
Aprile  
2023

Formazione  
Export tradizionale

**L'origine delle merci**

dalle 9:30 alle 13:30



**18**  
Aprile  
2023

Evento informativo  
Focus paese

**Asia e Cyber Security nelle attività  
di export delle PMI: la legge cinese  
sulla protezione delle informazioni  
personali (PIPL)**

dalle 10:00 alle 11:30

Online

**02**  
**30**  
Maggio  
2023

**Il commercio elettronico come via  
per affrontare i mercati  
internazionali**

dalle 9:30 alle 13:30



Consulta il programma completo  
<https://promositalia.camcom.it/eventi/>



# I nostri contatti



## **Simona De Musso**

Sede di Milano Monza-Lodi

Tel. +39 039 2807439

Mob. +39-335 5827214

[simona.demusso@promositalia.camcom.it](mailto:simona.demusso@promositalia.camcom.it)



## **Cinzia Bognesi**

Sede di Ravenna

Tel. +39 0544 481415

[cinzia.bognesi@promositalia.camcom.it](mailto:cinzia.bognesi@promositalia.camcom.it)



## **Stefania Borghi**

Sede di Modena

Tel. +39 059 208265

[stefania.borghi@promositalia.camcom.it](mailto:stefania.borghi@promositalia.camcom.it)



## **Patrizia Bison**

Sede di Udine

Tel. +39 0432 273534

[udine@promositalia.camcom.it](mailto:udine@promositalia.camcom.it)



## **Cristina Iraci**

Sede di Genova

Tel. +39 010 23591

Mob. +39 346 7955262

[cristina.iraci@promositalia.camcom.it](mailto:cristina.iraci@promositalia.camcom.it)

# Le nostre sedi

## Sede Operativa Milano

Via Carducci 16 - 20123 Milano (MI)  
+39 02 8515 5336  
info@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)  
+39 0984 938784  
cosenza@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Genova

Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)  
+39 010 23591 / +39 335 6848914  
genova@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Perugia

Via Cacciatori delle Alpi 42, 06121 -  
Perugia  
c/o Camera di Commercio dell'Umbria  
info@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)  
+39 059 208 888 / 333 6153002  
modena@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Ravenna

Viale L.C. Farini, 14 - 48121 Ravenna  
(RA)  
+39 0544 481443 / 339 1550648  
ravenna@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Roma

Piazza Sallustio 9, Roma  
+39 06 97610176  
alessandra.vittoria@promositalia.camcom.it

## Ufficio di Sondrio

Via Piazzini 23 - 23100 Sondrio  
+39 0342 527111  
internazionalizzazione@so.camcom.it

## Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)  
+39 0432 273534 / 335 6950450  
udine@promositalia.camcom.it

## Desk di Bergamo

info@promositalia.camcom.it

## Desk di Caserta

info@promositalia.camcom.it

## Desk di Catanzaro

info@promositalia.camcom.it

## Desk di Pisa

info@promositalia.camcom.it

## Desk di Salerno

info@promositalia.camcom.it

# Q&A

**Per approfondimenti:**

**Web**

[www.promositalia.camcom.it](http://www.promositalia.camcom.it)

**LinkedIn**

[LinkedIn.com/company/promositalia/](https://www.linkedin.com/company/promositalia/)

**Email**

[retepromos@promositalia.camcom.it](mailto:retepromos@promositalia.camcom.it)

**Giappone: business etiquette, piattaforme e strategie digitali per l'export delle PMI italiane**  
**21 Marzo 2023**



# Export 45

L'EXPORT IN 45 MINUTI



Dialoghi, esperienze, riflessioni  
punti di vista sui modi di fare Export

Grazie per l'attenzione

