

L'offerta digitale di SACE

Simona Vultaggio
Manager | Education, Business Promotion & Supply Chain

Dialoghi digitali: Personal Branding e pushing internazionale: partire dagli strumenti digitali per attrarre clienti
20 settembre 2023



SACE e i servizi per le PMI esportatrici alla ricerca di nuovi clienti

SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Il nuovo Piano Industriale 2023-2025 prevede il consolidamento del ruolo di SACE a supporto dell'internazionalizzazione e degli investimenti domestici delle aziende, con particolare attenzione alle PMI. Business Promotion è il servizio gratuito di business matching che arricchisce l'offerta dedicata alle PMI.

#INSIEME2025

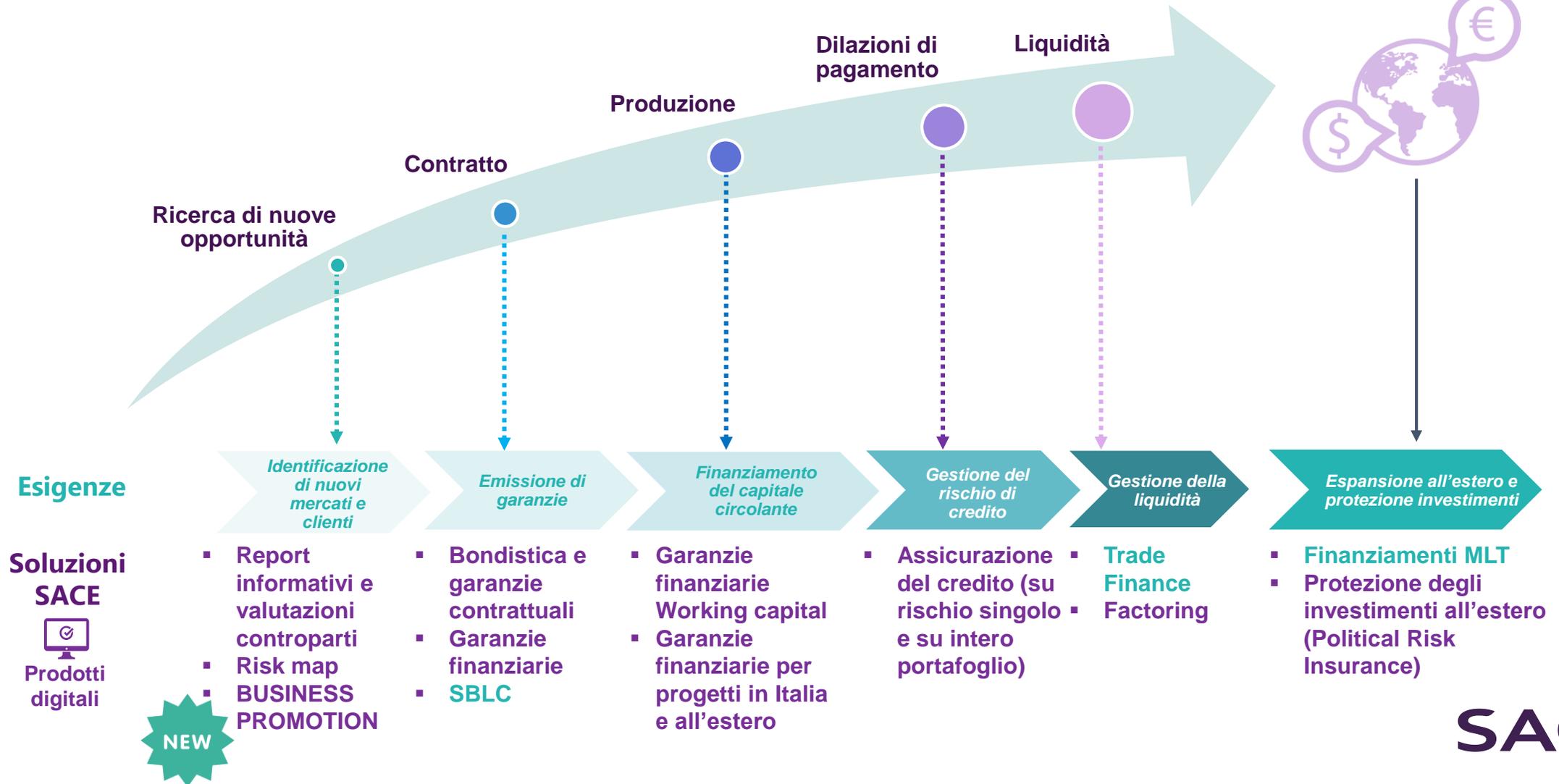
Piano Industriale 2023-2025



SACE

Per ogni esigenza, una soluzione

La gamma di prodotti e servizi di SACE per le imprese



SACE CONNECTS

Il programma gratuito di SACE per incontrare nuovi clienti all'estero





SACE CONNECTS

Il servizio che offre occasioni di incontro in sessioni plenarie e *one-to-one* che si svolgono in Italia, all'estero e online

I numeri del business matching di SACE
2018-2022

- > 100 eventi di business matching
 - > 4000 imprese partecipanti
 - > 120 buyer coinvolti
- > 1400 incontri bilaterali facilitati

Eventi in presenza in Italia e all'estero organizzati in collaborazione con i partner del Sistema Paese

Eventi in formato **digitale**

Vetrina digitale aperta alle aziende italiane per conoscere tutti in buyer del programma

Business
matching

5

Alcuni esempi di eventi in presenza e in formato digitale

Business session in Bahrain with Nogaholding

Manama, Bahrain May 8-9, 2023



SACE, with the support of the Italian Embassy in Bahrain, ICE-Italian Trade Agency and Confindustria, is pleased to invite you to a business visit in Bahrain. This will cover a presentation of new business opportunities in the energy sector and a series of B2B meetings' with Nogaholding representatives.

SACE's Push Strategy with Nogaholding aims to increase business opportunities for Italian exporters. The Push facility guaranteed by SACE was structured as a Sustainability-Linked Loan, under which Nogaholding commits to sustainability objectives.

Italian companies will also have the opportunity of getting insights on the energy transition strategies.

REGISTER HERE

The event will have a limited capacity, please RSVP by April 21st, 2023. The participation is free of charge and all parties will be bearing their own expenses.

The registration is mandatory to gather all information about travel suggestions and logistics.

For further information:
businesspromotion@sace.it

Manama, settore energetico

Opportunità per il Food&Beverage negli EAU

Live webinar

31/05/23 10:00 (CET)



SACE, insieme a BPER Banca, è lieta di invitarla ad una presentazione gratuita delle opportunità nel settore agroalimentare degli EAU.

La sessione sarà una concreta opportunità per scoprire i trend del mercato emiratino, evidenziare le caratteristiche necessarie per una export strategy vincente, conoscere alcuni dei principali Buyer locali e come SACE e BPER Banca possono aiutare a fare business con loro.

A seguito del webinar, le aziende partecipanti riceveranno un Buyers Booklet con informazioni utili relative alle controparti locali. L'incontro si svolgerà in italiano.

REGISTRATI QUI

AGENDA

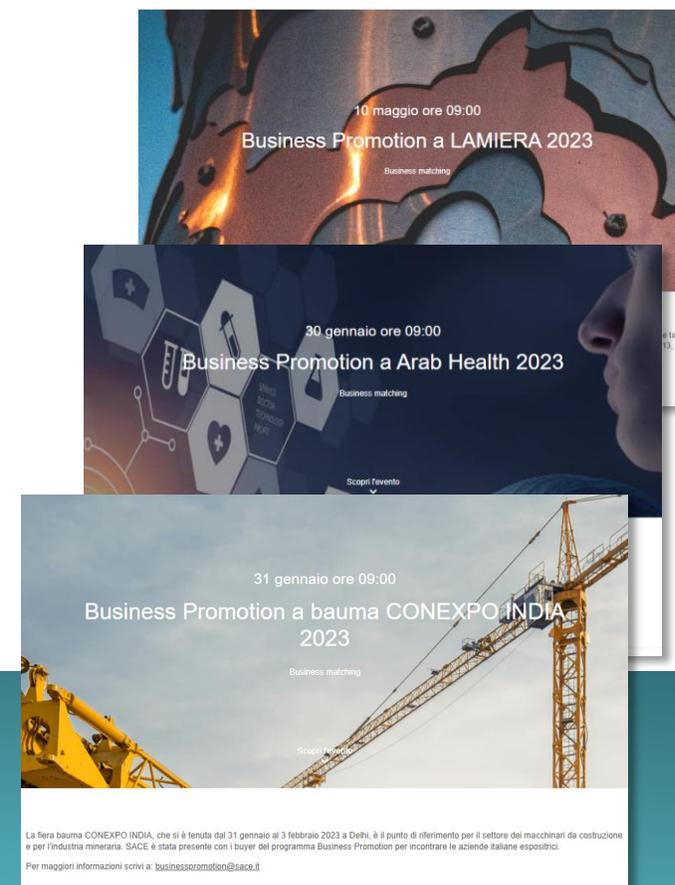
10:00 Apertura lavori
Luca Passariello, Head of Business Promotion, SACE
Guido Ruggeri, Responsabile BPER Estero & Partnership per l'internazionalizzazione, BPER Banca

Business Roundtable
Pierluigi Ciabattini, Senior Relationship Manager, SACE Dubai
Gianluca Calli, Business Advisory for the UAE & GCC markets
Giulio Gherri, CEO ParmaFood Group SRL
Alberigo Leone, Export Manager Rustichella d'Abruzzo S.p.A.

10:30 Q&A e chiusura lavori

Moderà: Simona Vultaggio, Manager Education, Business Promotion & Supply Chain

Webinar, settore alimentari e bevande



Fiere, vari settori

Il business matching di SACE nasce con la Push Strategy: il programma che facilita gli scambi commerciali tra buyer esteri e PMI italiane



L'approccio olistico di **SACE**: garantire il **pacchetto finanziario** e organizzare iniziative di **business matching** per creare occasioni di incontro tra i buyer e le PMI italiane

SACE garantisce finanziamenti *untied* a MLT concessi da banche italiane e internazionali a buyer esteri, a fronte del loro impegno ad aumentare la quota di acquisti dall'Italia

SACE si fa promotrice di iniziative di business matching in Italia, all'estero e online per facilitare l'incontro tra i buyer e i potenziali fornitori italiani

Per le PMI si tratta di una grande opportunità di incontro con nuovi clienti selezionati da SACE

Non solo Push Strategy: valorizziamo le relazioni con i grandi buyer esteri per creare opportunità per le filiere strategiche italiane

Operatività di SACE con buyer esteri

Export Credit

Valorizzazione della quota italiana nei grandi progetti internazionali

Push Strategy

Pacchetto finanziario dedicato e impegno ad aumentare gli acquisti dall'Italia

Strategie commerciali

L'incontro con la filiera italiana di qualità come leva commerciale nelle relazioni con buyer

Settori strategici per le filiere produttive dell'export, alcuni esempi



Le eccellenze nel settore delle '3F' del Made in Italy

NEW



Food



Furniture



Fashion

SACE





L'efficacia del business matching di SACE

Costruiamo opportunità concrete per le aziende italiane

Business
matching

9

Cosa offriamo

Contatto diretto con i buyer

Informazioni sui piani di investimento e
regole di ingaggio

Supporto B2B

Registrazione nella vendor list del buyer

Partecipazione a gare e nuovi progetti

Nuovi contratti

SACE 

Al successo delle iniziative ha contribuito un reale approccio di Sistema in cui tutti gli attori forniscono un valore aggiunto

ICE: supporto logistico/organizzativo all'estero; network distributori/partner locali; base logistica su fiere in Italia e all'estero



Ambasciata: network locale, supporto operativo e logistico, entry point istituzioni locali



Camere di commercio italiane all'estero: relazione con i buyer locali, promozione dell'offerta italiana presso il buyer



Associazioni Settoriali: accreditamento offerta italiana, know-how settoriale, ottima presa sulla propria base associativa



Confindustria: capillare diffusione sul territorio e hosting di alcuni eventi



Camere di commercio in Italia: capillare diffusione sul territorio e potenziale hosting di alcuni eventi in presenza

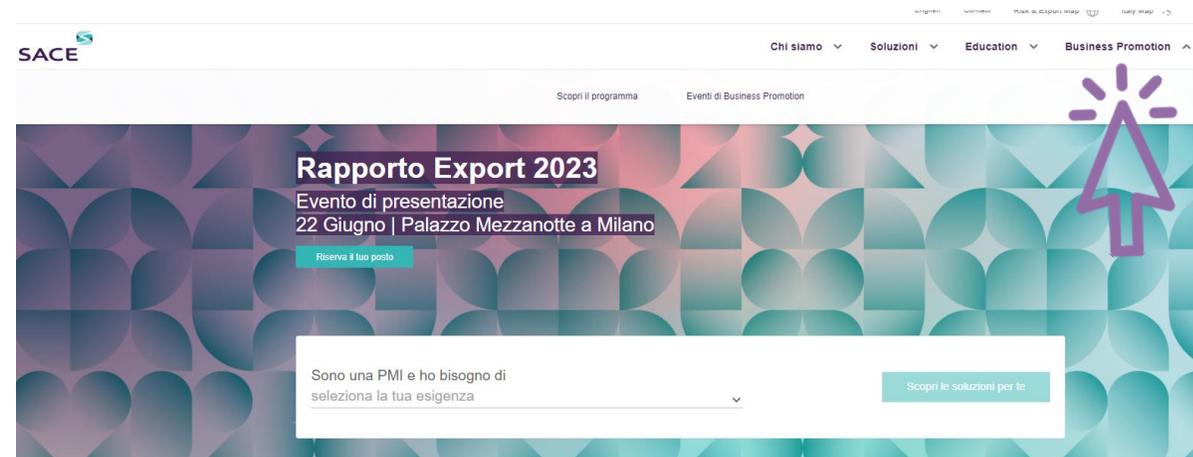
Il programma Business Promotion si arricchisce con la vetrina digitale, accessibile dalla home page

Obiettivi:

Aumentare la visibilità dei buyer nel programma con una vetrina digitale permanente accessibile a tutte le aziende italiane

Creare ancora maggiori opportunità di business per le PMI italiane e promuovere il Made in Italy

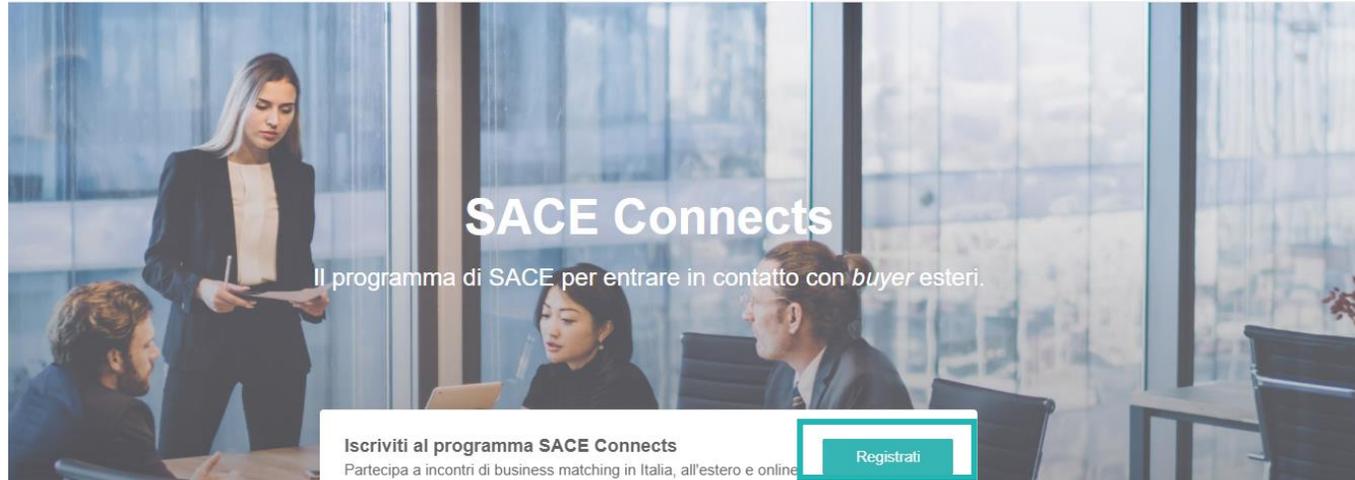
Arricchire l'offerta dei servizi digitali dedicati alle PMI



Dalla pagina pubblica le aziende italiane possono registrarsi all'area riservata per accedere ai contenuti del programma

English Contatti Risk & Export Map Italy Map Cerca

Chi siamo Soluzioni Education SACE Connects



SACE Connects
Il programma di SACE per entrare in contatto con *buyer* esteri.

Iscriviti al programma SACE Connects
Partecipa a incontri di business matching in Italia, all'estero e online

Registrati

<https://www.sace.it/soluzioni/business-promotion>

SACE Connects è il programma gratuito dedicato alle aziende italiane, in particolare PMI, e che offre occasioni di business matching con i buyer esteri attivi in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Registrandoti gratuitamente alla nostra Area Riservata e aderendo al programma, potrai accedere ad eventi esclusivi e incontri di business one to one con buyer esteri clienti e/o partner di SACE, selezionare le controparti di interesse e richiedere di incontrarle.

Grazie alla sua Rete Internazionale e alla collaborazione con i partner del Sistema Italia, SACE promuove numerose iniziative con lo scopo di creare opportunità di incontro con Buyer internazionali. Con questo obiettivo è stata lanciata la Push Strategy, che si conferma un acceleratore di opportunità per le aziende del Made in Italy.

Con la Push Strategy infatti SACE promuove finanziamenti, benefici di burocratie e servizi del Servizio Clienti e supporta i

Un catalogo digitale con tutte le controparti estere che hanno aderito al programma e il calendario delle iniziative

I buyer che hanno aderito al programma Business Promotion:

Filtra per settore: Tutti

ALSIM ALARKO CONTRACTING ...

EPC Contractor che opera nel settore delle infrastrutture in diverse aree tra cui l'edilizia civile, pubblica, industriale, energetica e dei trasporti.

Seleziona

Settori: 3 Mercati: 1

ARCHIRODON CONSTRUCTION

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

Seleziona

Settori: 4 Mercati: 1

BEE'AH

Azienda che opera nei settori dell'ambiente, del riciclaggio e della gestione dei rifiuti. Fornitore di soluzioni come la gestione integrata dei rifiuti, l'energia rinnovabile, la pulizia pubblica, la protezione ambientale.

Seleziona

Settori: 2 Mercati: 1

BLUEBIRD FINANCE AND ...

Società di consulenza che offre soluzioni finanziarie complesse per grandi progetti infrastrutturali in collaborazione con banche internazionali, di sviluppo, multilaterali, ECA e assicuratori privati.

Seleziona

Settori: 1 Mercati: 1

BRASKEM

Impresa industriale che opera nel settore chimico e petrolchimico. Produttore mondiale di materiali termoplastici derivati dal petrolio, come il polietilene (PE) e il polipropilene (PP).

Seleziona

Settori: 2 Mercati: 1

CALIK HOLDING

Gruppo che opera in vari settori tra cui l'edilizia civile e industriale, l'energia, il minerario, il tessile, il finanziario e il digitale.

Seleziona

Settori: 5 Mercati: 1

Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri **convegni, seminari e workshop**. Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverti per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto al tuo business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.

Scopri gli eventi del mese

Octobre 2022 (7)

	L	M	M	G	V	S	D
Business matching (2)							
Convegni (0)	30	31				1	2
Corsi Education (5)							

Il catalogo dei buyer esteri contiene informazioni reperite da fonti pubbliche, con alcune funzionalità per l'utente

Collegamento diretto al sito web del buyer

ARCHIRODON CONSTRUCTION 🌐

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

Seleziona

🏗️ Settori: 4 🌐 Mercati: 1

Descrizione dell'ambito di operatività del buyer

Possibilità di selezionare il buyer per ricevere aggiornamenti sulle iniziative in programma con la specifica controparte

Principali settori di acquisto del buyer: informazione molto interessante per le aziende italiane per identificare un potenziale cliente

Area geografica del buyer

Il calendario complessivo di tutte le iniziative di business matching, con la possibilità di iscriversi agli eventi in programma e scaricare i materiali degli eventi già conclusi

Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri **convegni, seminari e workshop**. Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverti per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto al tuo business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.

Scopri gli eventi del mese

	L	M	M	G	V	S	D
Business matching (2)							
Convegni (0)	26	27	28	29	30	1	2
Corsi Education (5)							

16 febbraio ore 16:00

Mexico: new business opportunities in the Infrastructure and Water treatment sectors

Business matching

Scopri l'evento

Descrizione dell'evento

SACE, in collaborazione con Confindustria e AEMI, ha organizzato un webinar di presentazione per illustrare le potenziali opportunità di business per le PMI italiane con BANOBRAS, la banca statale messicana per lo sviluppo.

Nell'ambito del Programma Push Strategy, SACE e il Ministero delle Finanze messicano stanno collaborando per aumentare il volume degli acquisti dall'Italia. Con questo obiettivo, l'incontro di business matching metterà in contatto le entità del Ministero delle Finanze messicano con le piccole e medie imprese italiane attive nei settori industriali individuati dal Governo messicano.

Durante il webinar è stata ospitata inoltre la presentazione dei progetti nella piattaforma digitale di BANOBRAS, con focus sui settori delle infrastrutture, del trattamento delle acque e delle tecnologie ambientali.

Programma

16:00 Opening remarks
H.E. Luigi De Chiara, Ambassador of Italy to Mexico
Cristiana Paoe, International Affairs - Confindustria
Jenaro Laris Vazquez, Head of Mexico Office - SACE
Maria del Carmen Bonilla Rodriguez, Head of the Debt office - Secretaría de Hacienda de Crédito Público

16:10 Business opportunities for Italian Companies on BANOBRAS' digital platform
Luis Alberto Ampudia Pinal, Project Information Director - BANOBRAS

16:40 Italian success stories in Mexico
Introduced by Letizia Magaldi, Chairman - AEMI
Guillermo Luna, Director General Isocondo Mexico - Manni Group
Umberto D'Agostino, Sales Manager - Magaldi Group
Alessandra Astolfi, Global Exhibition Director Green & Technology Division - Italian Exhibition Group

16:50 Wrap up and Q&A
Moderator: Luca Passariello, Head of Business Promotion - SACE

Contenuti premium dell'evento

Per visualizzare i materiali dell'evento, accedi o registrati sul portale

Accedi Registrati

I materiali di un evento (presentazioni, documenti, registrazione della diretta, contatti) sono disponibili solo per gli utenti registrati